

(第5会場)

- 5-1 Diversification and Poverty Upward Mobility in Isolated Areas of Zambia: An Agricultural Assets Transfer Perspective
Martin W. Muyunda (Graduate School of International Development, Nagoya University)
- 5-2 RURAL WOMEN ACCESS TO PRODUCTIVE RESOURCES IN NUPE CULTURE OF NIGERIA
AJADI ADEBOLA ADEWUMI (GRADUATE SCHOOL OF KINKI UNIVERSITY)
- 5-3 紛争後のスリランカ北部農村におけるタミル人世帯の生計の類型化 ―マナー県を事例として―
原田 智子 (名古屋大学大学院)
- 5-4 INPUT USE AND COST OF CULTIVATION OF RICE IN INDIA
Biplab Sarkar (Senior Research Fellow, Indian Statistical Institute)
- 5-5 ラオスにおける小規模農家の生計手段と相互扶助の役割
島野洋一 (筑波大学大学院 / 国際農林水産業研究センター特別派遣研究員)
- 5-6 マイクロ・ファイナンスとインフォーマル信用・保険制度の相互作用について―カンボジア農村の事例より―
中尾文哉 (京都大学大学院)
- 5-7 A Study on Decent Work of Tuna Hand Line Fishermen in the Philippines
Brenalyn Peji (School of International Development Nagoya University)
- 5-8 Sustainability of Ecotourism in Cambodia: A Case of Koh Phdao and Sampin Villages
Seyhah Ven (Graduate School of International Develoment, Nagoya University)
- 5-10 日系農業企業の中国国内販売戦略にかんする一考察 ―朝日緑源の販売戦略を中心に―
金子あき子 (桃山学院大学大学院)
- 5-11 農業法人における豚肉輸出の現状と課題に関する一考察
石塚哉史 (弘前大学)
- 5-12 フードサービス業におけるバイヤーの機能 - 青果物の調達を事例として -
齋藤文信 (秋田県農業試験場)
- 5-13 JA 全農県本部等における営業活動の現状と課題―青果物を対象に―
上田賢悦 (秋田県農業試験場)
- 5-14 プライベートブランド農産物の価格プレミアムにブランドエクイティが及ぼす影響
増田清敬 (滋賀県立大学)
- 5-15 食品内の放射性物質から子供を守る安全対策に関する分析
中村哲也 (共栄大学)

Diversification and Poverty Upward Mobility In Isolated Areas of Zambia: An Agricultural Assets Transfer Perspective

Graduate School of International Development, Nagoya University
Martin W. Muyunda
Graduate School of International Development, Nagoya University
Koichi Usami

Provision of agricultural production assets to the rural poor in Zambia represents a coordinated push that should dramatically increase their productive capital and move their asset base towards the threshold necessary to take the first step out of poverty. For the poor, the process of asset accumulation involves diversification which reflects individual households' voluntary exchange of assets and their allocation across various activities. Agricultural production assets transfer and its resultant diversification into various income activity portfolios has not always realized substantial poverty upward mobility, and some beneficiaries have often either remained the same or even relapsed into the worse poverty. Understanding the structure of poverty dimensions that show a positive change when assets are availed, and having a better insight into households' diversification behaviour with regards to revealed preferences among feasible sets of livelihood strategies is indispensable in deciding what type of interventions may be effective in reducing the poverty and vulnerability. Further, understanding poverty experiences and the steps out of the experienced poverty according to stages of households in the domestic life cycle can provide a better insight into the dynamic responses to development interventions among households as they evolve over time. This is because each of the stages in the developmental process of households is conducive to particular social arrangements that influence their ability to utilize availed resources.

This study aims to clarify factors that potentially influence household diversification behavior within the domestic life cycle stages, and determine the structure of poverty dimensions involved in positive poverty experiences following acquisition of agricultural production assets.

Data for the analysis was collected from 150 randomly selected households using semi-structured interviews. Participatory measures of poverty were used to identify poverty perceptions. Regression analysis was used to identify potential determinants of diversification behavior as well as determine the structure of poverty dimensions which showed positive changes following agricultural production assets transfer.

Results indicate that the ownership of cattle among households in the reproductive life cycle stage is a potential determinant of diversification into expanded field crop production, and income savings among the intermediate and dispersion life cycle stages is respectively potentially determined by engagement in fishing and local opaque beer brewing.

The structure of poverty dimensions involved in positive poverty experiences following acquisition of agricultural production assets and the resultant diversification represents a bifurcation among households between capital accumulation and smoothening of domestic consumption, and alludes to why some households fail to make it out of poverty traps even after benefitting from agricultural assets transfer.

Rural Women Access to Productive Resources in Nupe

Culture of Nigeria

Graduate School of Agriculture, Kinki University, Ajadi, Adebola A*

Faculty of Agriculture, North West University, O. I. Oladele**

Faculty of Agriculture Kinki University, K. Ikegami***

Faculty of Agriculture Kinki University T.Tsuruta***

This paper analyzes the rural women access to production resources in Nupe culture of Nigeria. Nupe is one of the minor ethnic groups in Nigeria. Nupe people are about 1,245,000 in population, and their location along the Niger River has always made them important in riverine trade and also rice production. The study was conducted in Patigi Local Government Area of Kwara State. From the house listing done, a simple random sampling was used to select fifty respondents. A well structured questionnaire was used to collect the data. The questionnaire consisted questions on, roles in household decision making, access to productive capital, and attitudinal statements to gender gap.

Gender bias is very strong in Africa, as women seldom decide on any kind of important things such as selling and buying of large assets and agricultural inputs. Several African countries have tried to rectify this phenomenon through the adoption of different concepts such as sub-holder, introduced under different names like head of plot or field, and so on, but gender issues still persist till date (Templeman and Keita, 2004).

The result of this paper shows that women make decision on the sales of most of the productive resources in Nupe land. It is recommended that women should have full access to productive resources rather than just make decision on the sales of these resources. Legislation, policies and public awareness campaign should be asserted to protect women rights to productive resources. Also, framework that ensures women access to these productive resources need to be institutionalised and improved. Finally, women should be encouraged to participate and be included in rural infrastructural programs to enhance their benefits as both workers and beneficiary of the assets been created through these programs.

紛争後のスリランカ北部農村におけるタミル人世帯の

生計の類型化 ―マナー県を事例として―

名古屋大学大学院国際開発研究科・原田 智子

スリランカでは 2009 年 5 月に 25 年以上続いた内戦が終結した。内戦中に反政府組織が支配していた地域では貧困世帯が多く、世帯間の所得格差が生じていると報告されている。紛争後の生計に関する先行研究では、紛争により被害をうけた世帯生計が喪失した資産を外部支援無しで再生することは困難であると言われている。しかし、紛争後社会における生計再建の過程や世帯生計の特徴や変容については十分に明らかにされておらず、紛争後に生計を再建する際にどのような支援が有効なのか、どのような制約があるのかは明らかにされていない。こうした中、紛争後社会における効果的な生計再建支援策を検討する上でも、世帯生計の特徴を明らかにすることは重要な課題の 1 つと考える。

そこで本研究では、紛争後のスリランカ北部農村におけるタミル人世帯に焦点を当て、紛争後社会における世帯生計の類型を試み、生計の特徴を考察した。

具体的には、旧反政府支配地域 2 郡の 6 ヶ村での悉皆調査から得られた 212 世帯のデータを基に生計資産指数（自然資本指数、物的資本指数、人的資本指数、金融資本指数、社会関係資本指数）を算出した。続いて、生計資産指数の因子分析（主因子法、プロマックス）を行い、2 因子（因子 1：社会関係・金融資本因子、因子 2：物的資本因子）を抽出した。最後に、因子分析で集約された 2 因子の因子得点を用いてクラスター分析を行って世帯を分類し、各クラスターに属する世帯の特徴について考察した。

分析の結果、社会関係・金融資本因子および物的資本因子の充実度によって説明できる 6 種のクラスターに類型化することができた。各クラスターに属する世帯の属性を分析した結果、1 部のクラスター間において、世帯の年間所得および所有農地面積の平均値に有意差が確認された。各クラスターに属する世帯の所得源に関しては、クラスター間で有意差があることが確認された。生計類型の構成に関しては村間において有意差が確認された。社会関係・金融資本因子及び物的資本因子の因子得点の平均が比較的高いクラスターに属している世帯の多くは、復興事業の一環として小口ローン資金が住民組織に供与された村および紛争後に小口ローンを住民組織が開始した村に属していた。

INPUT USE AND COST OF CULTIVATION OF RICE IN INDIA

Biplab Sarkar*, Indian Statistical Institute, Bangalore
Kaneko Jihei, Kobe University

Rice is the most important staple food for more than half of the world's population and one fifth of the world's population depend on rice cultivation for their livelihoods. It is the most important foodgrain crop in India and the staple food for nearly 65 per cent of its total population. India ranks first in the world in terms of area under rice cultivation and accounts for 29 per cent of the total area under rice cultivation globally. India is now the second largest producer of rice in the world and accounts for 22 per cent of the world production.

Rice production in India has increased from 34.58 million tonnes in 1960-61 to 104.32 million tonnes in 2011-12. This tremendous increase in production of rice is primarily due to the transformation of traditional mode of production to modern agriculture, with the introduction of high yielding varieties of seeds, chemical fertilisers and better irrigation in the mid sixties. It has bridged the food supply gap in the country and has also increased the income of those farmers who adopted the new inputs and techniques. Farm cost structure has also changed over this period. However, some studies have observed that the productivity gains from exploitation of new technology appear to have been exhausted and profitability of rice production has been declining repeatedly from last two decades (Pingali, Hossain and Gerpacio 1997, Dev and Rao 2010). This is the result of increasing real cost of production alongside a stagnant yield per hectare.

This paper uses detailed information from a unique dataset on outputs, incomes and the costs of cultivation for rice in ten villages of four major rice growing states of India. In this paper, we will estimate the actual costs of cultivation and decompose the cost gap from the average cost of cultivation by using a modified version of Blinder-Oaxaca decomposition technique. This exercise is undertaken to identify the degree to which this cost gap is influenced by quantity of input use and prices of inputs. In addition, the paper will also examine differences in the material input use across farmers by assuming the gap from input-price as zero. We can also identify critical inputs and how price constraints operate to affect quantity of input use. Official statistics deal only with averages across States and all classes, thus ignoring the sharp variation across the size of operational holding, socio-economic classes, between rainfed and irrigated holdings or across traditional and modern farming systems.

*Author for correspondence, biplab@isibang.ac.in

ラオスにおける小規模農家の生計手段と相互扶助の役割

ービエンチャン県中山間部一農村の事例ー

筑波大学大学院 島野洋一

(国際農林水産業研究センター特別派遣研究員)

国際農林水産業研究センター 安藤益夫

市場経済化の進展が農村部へ浸透しつつあるラオス経済において、自給生産から商品作物生産への転換や農外就業・都心部への出稼ぎといった賃金労働の増加により、農村部においても農業経営の在り方が変化している。特に、ラオス中山間部において焼畑に依存してきた農家は、政府による移動式焼畑の禁止政策とともに、他作目や他職業への転換が求められ、農家の生活構造が変化しつつある。

しかし、自給生産を主体とする小規模農家にとっては、土地や資本の制約から新作物の導入は容易ではない。さらに、世帯内の労働力が少ない場合は、農外就業による収入も限られ、不作時や突発的な出費といったリスクに対して脆弱であり、生計の不安定さや自給用米の不足といった問題に直面している。焼畑陸稲作に依存する農家にとっては、水稻に比べて生産性が低く、栽培面積も限られているため、より不安定な経営を強いられている。

このような希少な資源に依存した小規模農家では、農繁期の労働交換や自給米不足時の貸借といった相互扶助関係によって生計を維持している。しかし、市場経済化に伴う、商品作物の普及、農外就業の増加、移住による村落構造の変化などによって、コミュニティ内の農家の同質性が崩れ、相互扶助の在り方や役割も変わりつつある。

本研究では、農村調査によって収集されたデータから、相互扶助の基盤となる村落内の地縁・血縁関係の特徴が土地利用やそれに応じた作目構成に与える影響を示した上で、まず、コミュニティ内の限られた資源の活用方法を家族規模や土地利用の条件が異なる世帯タイプごとに把握する。そして、希少な資源に依存した小規模農家の生計手段と相互扶助の在り方を明らかにすることを目的とする。

調査対象は、ラオス・ビエンチャン県内の中山間部貧困郡に位置し、近郊に農外就業機会が少なく、稲作を中心とする一農村を対象とする。この村は、居住地周辺の低地と丘陵地に大きく分かれ、低地や谷地田で水稻作を営む世帯がいる一方で、山奥の丘陵地では焼畑陸稲作を営む世帯もいる。ラオス北部の山間部からの移住者が多く、移住後も以前と同じように焼畑陸稲作を営んでいるが、近年まで続いた移住世帯の増加や村内の分家によって、水稻・陸稲ともに世帯当たりの農地が少なくなっている。そのため、新たな移住者は制限され始め、村外へ移出する人もいるなど、人口増加による土地利用圧力が高まっており、適切な土地利用が求められている。

マイクロ・ファイナンスとインフォーマル信用・保険制度 の相互作用について ―カンボジア農村の事例より―

京都大学大学院農学研究科 中尾文哉

釧路公立大学 三輪加奈

京都大学 福井清一

途上国農村における貧困削減は開発経済学の終局的な目標であり、この目標を達成するために多くの市場を基礎とした貧困削減プログラムが公的機関やNGOの手で実施されてきた。しかしながらこのような市場を基礎とした貧困削減プログラムの導入は、途上国農村に存在する伝統的な貧困削減・緩和を目的とした協働行為に負の影響を及ぼす可能性があることがBowles（2008）によって指摘されている。

このような問題意識の下、フォーマルな貧困削減プログラムの導入がインフォーマルな制度に与える影響について検討した実証研究は少なからず存在するが、信用制度に関する研究の多くはフォーマルな金融機関の普及が高利の貸付を行う金貸し業者を排除するかについて検討するものであり、相互扶助を目的とした親戚・友人間の無利子融資（インフォーマルな疑似信用制度）に与える影響について検討した研究は少なく、またインフォーマルな疑似信用制度がフォーマルな信用制度の導入に与える影響までを考慮した研究は我々の知るところ、ほとんど存在しない。

本研究は、近年急速にマイクロ・ファイナンス事業が拡大しているカンボジア農村を対象に、我々が独自に収集した家計調査データを用いてフォーマルな金融制度とインフォーマルな金融制度の相互作用を記述統計分析と計量分析により明らかにするもので、従来の実証研究の間隙を埋めるものである。計量分析においては、予期しないショックや社会的ネットワークの存在が借りに影響を与えることを考慮し、これらの代理変数を説明変数に用いて影響をコントロールするように工夫し、またフォーマルな制度とインフォーマルな制度の相互連関を推計するために2本の方程式からなる同時方程式モデルを、3段階最小二乗法で推計したことが本研究の特徴である。

分析の結果、記述統計分析では、フォーマルな金融制度とインフォーマルな金融制度が借入金額・借入件数ともに拡大していることが明らかになり、計量分析では、フォーマルな金融制度とインフォーマルな金融制度が相互に負の影響を与えあっていることが明らかになった。これは、Bowles（2008）が懸念した影響が生じていることを示唆しており、フォーマルな金融制度の貧困削減効果を評価する際に、インフォーマルな金融制度に与える影響を考慮する必要があることを示唆するものである。

A Study on Decent Work of Tuna Hand Line Fishermen in the Philippines

Graduate School of International Development, Nagoya University

Brenalyn A. Peji

Graduate School of International Development, Nagoya University

Koichi Usami

The unique and special nature of work in the fishery compromises the occupational safety and health and the working conditions of tuna hand line fishermen call for special attention to ensure that they are accorded the necessary protection while on board fishing vessels. While much attention has been given to the economic and environmental aspects of the Philippines' tuna hand line fishery, little attention has been given to the human aspect of it particularly in the context of labor and employment. There are very few studies done on the working conditions of fishermen using the decent work framework. Hence, using the Four Pillars of Decent Work, this study examined and assessed the working conditions of tuna hand line fishermen to determine how decent the work is in both small-scale and medium-scale tuna hand line fishery.

Data for the analysis were collected through questionnaire survey conducted among the 182 commercial tuna hand line fishermen in General Santos City, which is known as the "Tuna Capital" of the Philippines. Using a shortfall or gap approach, a decent work index was constructed to determine the level of decent work in the tuna hand line fishery sector.

Using 19 indicators to determine the level of decent work, this study revealed that significant proportion of small-scale and medium-scale tuna hand line fishermen have a medium level of decent work. Consequently, the resulting overall level of decent work of tuna hand line fishery falls at the medium level. However, out of the 19 indicators used, eight (8) indicators namely medical examination, work agreement, payment of fishermen, training, education level, social security coverage, access to dialogue mechanisms and membership to association scored below 50%, which is said to be of acceptable level. These indicators constituted the decent work deficits of the tuna hand line fishery.

Moreover, this study revealed that all pillars of decent work are equally contributory to the resulting overall level of decent work in the tuna hand line fishery, suggesting that the four pillars are interdependent and mutually reinforcing. Thus, to improve the level of decent work of tuna hand line fishermen, no single pillar should be left out, suggesting an integrated means or approach that is reflective of the nature of work of tuna hand line fishermen.

Understanding the nature of work in the tuna hand line fishery and the factors that either enhance or inhibit the level of decent work of tuna hand line fishermen are crucial inputs in formulating more effective policy interventions.

Sustainability of Ecotourism in Cambodia: A Case of Koh Phdao and Sampin Villages

Graduate School of International Development, Nagoya University

Seyhah Ven

Graduate School of International Development, Nagoya University

Koichi Usami

There are two distinct standpoints of the concept of sustainable tourism development. One is *tourism centric* and the other is *sustainable development centric*. In the former paradigm, the main goal of tourism is focused mainly on the conservation of socio-cultural, man-made and natural resources on which tourism relies, so that tourism can survive in the long run as an economic sector (Telfer & Sharpley, 2008). In the latter paradigm, sustainable tourism development is defined as tourism development that meets and contributes to the principles or goals of sustainable development. Ecotourism was emerged as an alternative to mass tourism during the late 1970s and early 1980s when mass tourism was receiving critical concern about its adverse impacts. By taking the standpoint of the sustainable tourism development centric, this study defines sustainable ecotourism development as ecotourism development that is self-sustaining and contributes to sustainable development. Therefore the dimensions of sustainable tourism consist of self-sustaining dimension, economic, socio-cultural, and environmental dimension.

The main objective of this study is to measure the sustainability of community-based ecotourism development using a case of Koh Phdao Community-Based Ecotourism (CBET), by constructing a sustainability composite score and utilizing Prescott-Allen's (2001) Egg of Sustainability and Barometer of Sustainability. This study found that the overall sustainability of Koh Phdao Community-Based Ecotourism was in the medium level. The self-sustaining, economic and socio-cultural dimension was in the acceptable level. Only the environmental dimension fell in the medium level.

The study concludes that it seems that Koh Phdao CBET can hardly achieve the sustainability concept of tourism centric; let alone the sustainable development centric. This is in accordance with most of earlier studies on ecotourism which are cautious not to imply ecotourism as a remedy for everything (Weaver & Lawton, 2007). Koh Phdao CBET cannot achieve all the ideal principles of sustainability because it is a holistic concept which entails many issues and dimensions for a local small-scale community like Koh Phdao to deal with.

日系農業企業の中国国内販売戦略にかんする一考察

—朝日緑源の販売戦略を中心に—

桃山学院大学大学院経済学研究科 金子あき子

桃山学院大学経済学部 大島一二

1990年代以降、日系食品関連企業はコスト削減のため、積極的に中国へ進出してきた。しかし、2000年代に入り、従前とは異なる新たな動向が生まれつつある。

①中国の経済成長に伴う人件費の上昇、人民元高、外資系企業への優遇政策の廃止などによる輸出のメリットの減少。

②中国国民の所得水準の向上（＝消費力の増大）。

この2点を背景として、多くの日系食品関連企業は、日本向け輸出中心から、徐々に中国国内向けの販売に経営をシフトさせている。

こうして、日系食品関連企業の中国市場への参入は活発化しているものの、市場競争の激化、さらには代金回収の困難、現地スーパーへの参入の際の障壁の存在などの中国市場特有の問題に直面し、多くの企業は苦戦を強いられている。

このような情勢の中で、本報告では、中国国内で日本の先進的技術を結集させ、安全・安心な製品を生産販売する「山東朝日緑源農業高新技術有限公司」および「山東朝日緑源乳業有限公司」の事例を取り上げる（以下、両社を総称して「朝日緑源」と略す）。

この朝日緑源は、アサヒビール㈱を中心とする日系企業数社が、2006年に山東省萊陽市に設立したものである。主要製品は、牛乳、野菜類、イチゴ等であり、自社農場での畑作、酪農から、牛乳加工までの一貫生産を行っている。朝日緑源の生産における特徴としては、日本の先進技術に基づいた、農薬・化学肥料などに基本的に依存しない「循環型農業」システムを構築し、安全な農産物を供給している点にある。

中国では、2000年代初めの食品の残留農薬事件、さらに2008年の牛乳へのメラミン混入事件等に代表される食品安全問題が相次いで発生し、国民の間に食品の安全にかんする不安が増大している。しかし、この不安の増大は、換言すれば、中国市場において安全・安心な食品に対するニーズの拡大をもたらし、そこに、安全・安心を前面に掲げる朝日緑源製品の中国市場開拓の可能性があると考えられる。

報告では、以下の点に注目する。

①朝日緑源の農場設立から現在までの経緯に注目し、中国において安全・安心な食品の生産を可能にする生産システムについて明らかにする。

②朝日緑源製品の中国国内における販売戦略について整理する。

③朝日緑源の事例をもとに、日系食品企業の中国市場戦略の進め方について検討する。

農業法人における豚肉輸出の現状と課題に関する一考察

弘前大学・石塚 哉史

周知の通り、平成 19 年 5 月にわが国政府は「我が国農林水産物・食品の総合的な輸出戦略」（以下、「輸出戦略」と省略。）を取りまとめ、平成 25 年迄に農林水産物・食品の輸出額を 1 兆円規模にする目標を掲げた。その後、前述の輸出戦略は、平成 20 年 6 月、同 21 年 6 月の改訂、平成 23 年 3 月の全面的な見直し（東日本大震災及び東京電力福島第 1 原子力発電所事故（以下、「東日本大震災・原発事故」と省略）による影響）を経て、同 24 年 2 月には達成年度を同 32 年度に延長し、現在に至っている。

こうした事象を踏まえ、平成 19 年の輸出戦略が公表されて以降は、我が国の農産物輸出に関連する研究成果が蓄積されている。前述の研究成果をみていくと以下の 3 点が特徴として指摘できる。第 1 は果樹・野菜等の青果物を中心とした園芸作物に傾倒している点、第 2 は特定の輸出主体（地方自治体及び関連する協議会、農協等）による取組に事例が集中しており、畜産物輸出や農業法人等を主体とした輸出事業の取り組みの現段階に関しては研究成果は少なく、未だに不明瞭な点が多い点、第 3 は震災・原発事故以降はわが国の農林水産物・食品輸出は全面的には停滞傾向を示している中で、品目別でみると回復の兆しを見せている部門も存在しているが、その輸出事業の回復した取組内容に関する分析は緒に就いた段階である点、である。

そこで本報告の目的は、わが国の農業法人における畜産物輸出の現状と課題を明らかにすることにおかれる。具体的には、I 農産において実施した訪問面接調査の結果に基づいて、①輸出事業の目的及びその流通ルート、②震災・原発事故以降における輸出事業の展開、を中心に分析し、前出の目的に接近することを試みていく。本報告の分析対象を I 農産及び豚肉輸出に焦点をあてた理由として、①東北地方において、東日本大震災及び原発事故以降においても輸出事業を継続している稀少な農業法人であること、②震災・原発事故以降の豚肉（くず肉を除く）輸出をみると、平成 23 年：輸出量 166 トン、輸出額 1 億 8,798 万円（前年比 108.2 %、97.1）、同 24 年：168 トン、1 億 9,610 万円（101.6 %、104.3 %）であり、風評被害等による輸出停止等の影響が少ない品目に該当すること、の 2 点が挙げられる。

本報告の事例である I 農産は昭和 63 年に設立された宮城県登米市に立地する農業生産法人であり、食肉及び食肉加工品（ハム・ソーセージ等）の製造・販売を主要業務としている。最近では飲食店・農産物直売所も運営している。平成 16 年に香港の百貨店において豚肉を販売したことが輸出事業の契機であり、現在まで継続して取り組んでいる。なお、輸出相手国・地域は香港のみであり、商社経由で日系資本の百貨店及び日本食レストランへ流通していた。

平成 24 年の輸出額は 1,000 万円であり、総販売額に占める輸出額の比率は 2 ～ 3 % 程度である。なお、輸出する品目は赤豚のロース、肩ロース、バラ肉の 3 種類であり、ハム・ソーセージ等加工品の輸出はあまり見受けられなかった。

フードサービス業におけるバイヤーの機能 - 青果物の調達を事例として -

秋田県農業試験場 齋藤文信
新潟大学農学部 清野誠喜

1. 課題

フードサービス業では、有機・特別栽培野菜の利用や生産者等との直接取引によって食材を調達し、他社との差別化を図ろうとする取り組みが増加している。一方、自治体等においても、フードサービス業を対象とした生産者との商談会開催、フードサービス業のニーズに対応できる産地育成といった、新規取引に向けた取り組みを積極的に行っている。

フードサービス業の食材調達、食材調達を巡る生産者とフードサービス業の連携に関する研究としては、小田（2004）、齋藤（2008）、伊藤（2012）などがあり、いずれも、フードサービス業が産地と連携する要因やメリット、その課題に焦点を当てている。しかし、生産者等との交渉相手となるバイヤー（調達担当者）に焦点を当てた研究は少なく、そのほとんどが青果物を含む農産物の調達基準やその際の重視点を述べたものに過ぎない。

そこで本報告は、フードサービス業のバイヤーを対象に、その機能の実態と課題について明らかにすることを目的とする。方法は、既存研究の整理と分析とフードサービス企業2社を対象とした事例分析（ヒアリング調査）である。

2. 結果

（1）フードサービス業のバイヤー機能 その変化に注目して

フードサービス業におけるバイヤー機能は、そのチェーン展開において大きく変化することになる。そもそも生業店段階では、メニュー開発と食材調達や調理にかかわる機能が一体化していたが、チェーン化を指向する過程で効率性を追求し、各機能が分化することになる。バイヤーの基本機能は食材調達であるが、メニュー開発と食材調達の関係から見ると、メニュー開発者が品目を選定し、それを受けてバイヤーが探索するケースと、バイヤーが産地訪問等で発見した食材を、メニュー開発者に提案するケースに大別されている。しかし今日、フードサービス業を取り巻く競争環境が厳しくなる中で、青果物を中心とする食材調達とメニュー開発の両機能を連携・統合することが求められるようになった。

（2）事例分析

事例分析の対象とした2社（A社・B社）は、両社とも特別栽培農産物などを導入し、野菜を差別化品目として位置付け、チェーン展開している。A社については、総菜を中心とする業態で、同業他社との競争が激しく、季節メニューの導入などメニュー改廃頻度も高い。調達する野菜品目も15品目を超えている。これに対しB社では、調達する生鮮青果物は、6品目と限定的で、メニュー改廃頻度はA社よりも低い。また、メニュー開発の起点が、既存の調達品目を基本に考えられており、バイヤーと商品開発機能の分化による制約が存在している。つまり、フードサービス業において今日求められる両機能の連携・統合においては、メニュー改廃頻度や利用野菜アイテム数が影響を与えることが示唆された。

JA 全農県本部等における営業活動の現状と課題 —青果物を対象に—

秋田県農業試験場・上田 賢悦
新潟大学農学部・清野 誠喜

青果物流通を取り巻く環境変化のもと、一部 JA では量販店や外食・中食企業に対する直販事業に取り組んでいる。また、JA 共販であっても卸売市場における予約型相対取引の増加に応じた量販店との商談参加や PB 商品への供給対応等を進め、その営業活動の必要性が高まっている（佐藤 2007, 清野 2012）。一方、消費者による農産物や食品の非計画購買比率は高く、店頭での様々な外部情報に接することで購買欲求を顕在化させることから、青果物販売における店頭販促活動の重要性が指摘されている（清野 2006, 梅本 2009, 等）。

営業活動とは、顧客の抱える問題に対する解決策を提示し、支援する活動もその範囲に含むものである。そのため、食品メーカー等の一般企業における営業活動は、営業活動（狭義）と店頭での販売促進活動が連動された形で展開されるのが通常である。しかし、これまでの JA を対象とした営業、店頭販促（マーケティング）研究においては、これらが別々に展開されてきた。そこで本研究では、JA における営業活動（狭義）と店頭販促活動の連動に注目し、JA 全農県本部等を対象として首都圏での営業活動の現状と課題について明らかにする。課題へのアプローチは、遠隔産地として東北 3 県と近畿 1 県、近郊産地として関東 2 県を選定し、各 JA 全農県本部等へのヒアリング調査の結果をもとに比較分析を行う。

明らかになった結果は以下の通りである。

(1) 6 県の調査結果によると、営業活動（狭義）と連動し、自ら量販店に販促方を直接提案することで営業効率を高めている取り組みは決して多くはない。そのほとんどは、JA 全農県本部等の販売事業の一つとして販促活動が単独で行われているものである。また、営業活動の対象である量販店への企画提案や連絡調整等の販促実施前の商談機会の多くを卸売市場（荷受）に委託しているのが実情である。

(2) そうした中で、営業活動（狭義）と連動した新たな対応もみられる。東北 A 県では、直販事業において販路開拓した首都圏量販店 T 社に対して、長期継続的な販促活動を行うことで店頭の「指定席」を確保し、安定した取引を行うことを戦略とし、ターゲットとして固定した 3 店舗で年間延べ 71 日の販促活動を実施している。販促実施前の商談では自ら入手した商圈情報を基に企画した販促方を量販店 T 社に対して提示し、販促実施時には店舗訪問や試食宣伝業務を委託したマネキンより店頭情報を入手している。また、産地知識教育を目的に量販店 T 社の店舗担当者への産地研修会を実施し、その取り組みは産地に対する信頼やイメージの向上という、関係性の維持管理を重視した営業活動でもある。しかし、販促実施後の店舗へのアフターフォローや販促効果の検証が課題として残されている。

(3) 多くの JA において営業活動（狭義）に対する関心が高まっているが、ブランド力が弱い農産物では、小売店頭における売場確保という営業活動（狭義）だけでは不十分であり、非計画購買が高いという消費者購買行動の特性からも店頭販促活動と連動させた営業活動が求められる。さらには、販促活動で得られた店頭情報を、県本部等から各産地の営農指導にフィードバックさせる統合的な活動を展開していくことが今後の課題となる。

プライベートブランド農産物の価格プレミアムに ブランドエクイティが及ぼす影響

滋賀県立大学・増田清敬

滋賀県立大学環境科学部・鳩代昌平

総合スーパーなどの小売業者が提供するプライベートブランド（PB）は、大手メーカーのナショナルブランド（NB）に対して品質で劣るものの低価格であるために、そのマーケットシェアを拡大させてきた。PB 農産物の展開はこれまで加工食品を中心として行われてきたが、近年では、野菜のような生鮮食品においても PB 商品が販売されるようになった。加工食品とは異なり、生鮮野菜には NB は存在しない。したがって、PB 生鮮野菜は、従来の NB 商品に対する低品質、低価格な PB 商品という位置づけではなく、通常の生鮮野菜よりも安全性や美味しさを追求した高品質のプレミアム商品として開発されている。

ブランドにおける価格プレミアムの形成にとって重要であるのは、そのブランドが持つブランドエクイティである。Aaker（1991）によると、ブランドロイヤルティ、ブランド認知、知覚品質、ブランド連想などのブランドエクイティ資産は、ブランドに対して価格プレミアムを与える潜在力を有している。ブランドロイヤルティとは、顧客がブランドに対して持つ執着心の大きさのことである。ブランド認知とは、あるブランドがある製品カテゴリーに属していることを潜在的購買者が認識または想起できることである。知覚品質とは、ある製品について代替品と比べた際の全体的な品質または優位性に対する顧客の知覚のことである。ブランド連想とは、ブランドに対する記憶と関連しているもの、例えばブランドイメージなどのことである。

本研究の目的は、PB 農産物の価格プレミアムにブランドエクイティが及ぼす影響を明らかにすることである。分析対象は、環境保全的な方法によって栽培されている PB 生鮮野菜である。本研究では、支払カード方式の CVM（仮想評価法）を用いて、PB 生鮮野菜の価格上昇に対して消費者が許容する追加的な支払意思額（WTP）を PB 生鮮野菜の価格プレミアムとして把握し、消費者ベースのブランドエクイティが WTP に及ぼす影響を分析した。

引用文献

Aaker, D. A. (1991) Managing Brand Equity: Capitalizing on the Value of a Brand Name. New York: The Free Press.

食品内の放射性物質から子供を守る安全対策に関する分析

共栄大学国際経営学部
千葉大学大学院園芸学研究科

中村 哲也
丸山 敦史

東日本大震災による福島第一原子力発電所の事故によって、多くの農作物が出荷停止に追い込まれた。原発事故による放射性物質の飛散によって、関東地方や東北地方に居住する住民は、東日本の農産物に不安を感じる者も少なくなかった。とくに 18 歳以下の子供を持つ保護者は、子供の口に入る食品に対しては、不安を抱えて購入し、食卓に並べられたことも少なくないだろう。そこで、本研究では、18 歳以下の子供を持つ親たちが、どのくらい食品内の放射性物質に関心があり、そして、どのような対策をしているのか検討し、今後の放射性物質対策の向上を図るための調査を実施した。調査期間は 2012 年 9 月 15 日（土）～16 日（日）であり、調査は東京都葛飾区お花茶屋の共栄学園中等学校の保護者に依頼した。回答者数は 312 通であり、回答者の属性は、男性が 28.5%、年齢は 50.2 歳、平均世帯員数は 3.12 人、専業主婦が 43.3%、学歴は高卒が 35.7%、大卒が 31.8%（うち文系が 51.6%）、平均月収は 54.5 万円であった。

まず、子供を持つ保護者が、食品内の放射性物質について「関心がある」者は 58.7%であった。次に放射性物質の被曝には、外部被曝と内部被曝があることを「知っていた」者は 46.8%であった。そして、内部被曝の中でも、放射性物質が食品や飲み物を通して入ってくる経口的内部被曝が最も人体に影響があることや、放射能の寿命には物理的半減期と生物学的半減期があることを「あまり知らなかった」者はそれぞれ 40.1%、38.1%であった。

放射能は半減期を迎えたとしても、経口的内部被曝をした場合、体内の細胞が傷つけられることを「知っていた」者は 38.5%であった。放射線の影響は、成長ホルモンを盛んに作っている子供の方が高いことを「多少知っていた」者は 35.9%であった。事故直後、放射性ヨウ素 131 を甲状腺内に取り組まない環境を作り出すために、安定ヨウ素剤が投与される話を「あまり知らなかった」者は 28.2%、人体への放射線の影響は晩発影響するものであることを「多少知っていた」者は 29.8%であった事故の際、子供に安定ヨウ素剤が投与されるのは、甲状腺癌の予防であることを「あまり知らなかった」者は 31.4%であった。

更に、食品内の放射性物質の新規制値の情報が「あまり適切ではない」と回答した者は 32.4%であった。食品にも放射性物質を取り込みにくい食べ物があることや、ナシのように放射性物質を取り込みにくい果樹があることを「あまり知らなかった」者はそれぞれ 50.6%、53.2%であった。また、ナシの栽培地が原発からの距離が遠いことを聞いて「少し安心する」者は 57.7%であった。

他方、経口的内部被曝に対して「あまり対策していない」者は 43.9%であり、食品の放射性物質を取り込まないために実施した対策は「汚染された産地から購入しなかった」（42.3%）、「水で良く洗った」（27.9%）であった。最後に、原発事故後 1 年を経過して、農畜産物を購入する際、放射性物質の安全性を確認するとしなくても「どちらともいえない」者が 31.1%、国内産地を「多少確認するようになった」者が 27.6%を占めた。